

Du 1er septembre au 31 décembre 2020,
ayez le réflexe Duo Gagnant !

CHALLENGE

DUO GAGNANT



*Révélez le héros qui est en vous
et faites-vous plaisir !*

Votre challenge commercial Emprunteur & Prévoyance
du **1er septembre** au **31 décembre** 2020

DIGITAL
iNSURE

Digital Insure transforme chaque affaire réalisée dans Multinet Inside en chèques cadeaux.

Le principe est simple !

Chaque client ("tête") assuré avec une Prime de Première Année d'un montant minimum de 300 € vous rapporte des dotations, et ce dès le 1er client :

PPA par assuré	 ASSURANCE EMPRUNTEUR dotation par tête assurée	 PRÉVOYANCE dotation par tête assurée	 +  BOOSTER DUO GAGNANT dotation pour une même tête assurée
	entre 300 € et 499 €	10 €	20 €
entre 500 € et 999 €	20 €	40 €	
entre 1 000 € et 1 999 €	60 €	120 €	
2 000 € et au-delà	75 €	150 €	

UN EXEMPLE, vous assurez :

- En Emprunteur : 30 têtes dont **15** PPA comprises entre 300 € et 499 €, **8** entre 500 € et 999 €, **5** entre 1 000 € et 1 999 € et **2** supérieures à 2 000 €.
- En Prévoyance : 10 têtes dont **3** PPA comprises entre 300 € et 499 €, **4** entre 500 € et 999 €, **2** entre 1 000 € et 1 999 € et **1** supérieure à 2 000 €.
- Parmi les 10 affaires Prévoyance réalisées, **8** sont en Duo Gagnant (c'est-à-dire que vous avez équipé un même client en Emprunteur et en Prévoyance pendant la période du Challenge).

Vous gagnez : en Emprunteur (**15 X 10 € + 8 X 20 € + 5 X 60 € + 2 X 75 €**)
+ en Prévoyance (**3 X 20 € + 4 X 40 € + 2 X 120 € + 1 X 150 €**) + booster
Duo Gagnant (**8 X 20 €**) = **1 530 €**.

Assurance emprunteur



- Tous les profils d'assurés et tous les projets sont couverts
- Parcours unique pour toutes les offres
- Conformes équivalence de garanties CCSF
- Parcours simplifié et digital
- Tarifs très attractifs

Prévoyance



- Solutions performantes pour protéger la cellule familiale ou l'entreprise
- Solutions faciles à proposer, en quelques minutes, grâce au parcours digital
- Tarifs très attractifs
- Garanties identiques à celles de l'Assurance emprunteur : DC, PTIA, IPT, ITT...
- Pas de cumul de capitaux sur la Prévoyance et l'Emprunteur souscrits via Digital Insure

Astuces pour maximiser vos dotations

En Emprunteur, pensez à la substitution Hamon/Bourquin !

Nous mettons à votre disposition dans Multinet Inside, un simulateur dédié à la substitution Hamon-Bourquin : recherche automatique d'équivalence de garanties, estimation de l'économie à réaliser, création du dossier, parcours optimisés...



Osez la Prévoyance, pour vos clients particuliers et professionnels !

Le potentiel d'équipement est important

- Certains salariés du privé bénéficient via leur employeur d'une Prévoyance collective. Celle-ci n'est néanmoins pas toujours suffisamment couvrante et peut être complétée par une Prévoyance individuelle.
- Une partie des salariés du privé, les agents du secteur public, les inactifs ainsi que les retraités, ne disposent pas de Prévoyance collective.



Tous les moments sont opportuns pour proposer une solution de Prévoyance

Lors de la souscription de l'assurance emprunteur (délégation ou substitution) : l'économie réalisée par le client constitue un bon argument pour financer et proposer une cotisation d'offre Prévoyance. Ou à l'occasion d'un bilan patrimonial plus approfondi.



Développez votre activité en **Emprunteur** et adoptez le réflexe **Prévoyance**.
Et faites vous plaisir **avec vos chèques cadeaux !**



VOUS SOUHAITEZ PARTICIPER AU CHALLENGE ?

Inscription [en cliquant ici](#)

Règlement complet disponible [en cliquant ici](#)