CHALLENGE

DUO GAGNANT



Lévélez le héros qui est en vous et faites-vous plaisir!

Votre challenge commercial Emprunteur & Prévoyance du **1er septembre** au **31 décembre** 2020



Du 1er septembre au 31 décembre 2020, ayez le réflexe Duo Gagnant!

Digital Insure transforme chaque affaire réalisée dans Multinet Inside en chèques cadeaux.

Le principe est simple!

Chaque client ("tête") assuré avec une Prime de Première Année d'un montant minimum de 300 € vous rapporte des dotations, et ce dès le 1er client :



UN EXEMPLE, vous assurez :

- En Emprunteur : 30 têtes dont **15** PPA comprises entre 300 € et 499 €, **8** entre 500 € et 999 €, **5** entre 1 000 € et 1 999 € et **2** supérieures à 2 000 €.
- En Prévoyance : 10 têtes dont **3** PPA comprises entre 300 € et 499 €, **4** entre 500 € et 999 €, **2** entre 1 000 € et 1 supérieure à 2 000 €.
- Parmi les 10 affaires Prévoyance réalisées, 8 sont en Duo Gagnant (c'est-à-dire que vous avez équipé un même client en Emprunteur et en Prévoyance pendant la période du Challenge).

Vous gagnez : en Emprunteur (15 X 10 € + 8 X 20 € + 5 X 60 € + 2 X 75 €) + en Prévoyance (3 X 20 € + 4 X 40 € + 2 X 120 € + 1 X 150 €) + booster Duo Gagnant (8 X 20 €) = 1 530 €.

Le challenge porte sur toutes les offres Multinet Inside

Assurance emprunteur















- Tous les profils d'assurés et tous les projets sont couverts
- Parcours unique pour toutes les offres
- Parcours simplifié et digital
- Conformes équivalence de garanties CCSF
- Tarifs très attractifs

Prévoyance



- Solutions performantes pour protéger la cellule familiale ou l'entreprise
- Solutions faciles à proposer, en quelques minutes, grâce au parcours digital
- Garanties identiques à celles de l'Assurance emprunteur: DC, PTIA, IPT, ITT...
- Pas de cumul de capitaux sur la Prévoyance et l'Emprunteur souscrits via Digital Insure

Tarifs très attractifs



Astuces pour maximiser vos dotations



En Emprunteur, pensez à la substitution Hamon/Bourquin!

Nous mettons à votre disposition dans Multinet Inside, un simulateur dédié à la substitution Hamon-Bourquin : recherche automatique d'équivalence de garanties, estimation de l'économie à réaliser, création du dossier, parcours optimisés...

Osez la Prévoyance, pour vos clients particuliers et professionnels!

Le potentiel d'équipement est important

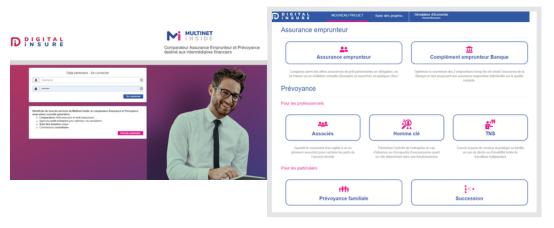
- Certains salariés du privé bénéficient via leur employeur d'une Prévoyance collective. Celle-ci n'est néanmoins pas toujours suffisamment couvrante et peut être complétée par une Prévoyance individuelle.
- Une partie des salariés du privé, les agents du secteur public, les inactifs ainsi que les retraités, ne disposent pas de Prévoyance collective.



Tous les moments sont opportuns pour proposer une solution de Prévoyance

Lors de la souscription de l'assurance emprunteur (délégation ou substitution) : l'économie réalisée par le client constitue un bon argument pour financer et proposer une cotisation d'offre Prévoyance. Ou à l'occasion d'un bilan patrimonial plus approfondi.

Connectez-vous dès à présent sur votre plateforme Multinet Inside!



Développez votre activité en **Emprunteur** et adoptez le réflexe **Prévoyance**. Et faîtes vous plaisir avec vos chèques cadeaux!



VOUS SOUHAITEZ PARTICIPER AU CHALLENGE?

Inscription en cliquant ici

Règlement complet disponible <u>en cliquant ici</u>

Digital Insure – SAS au capital de 410 830,00 euros, société de courtage d'assurance et de réassurance N° ORIAS 16000192, vérifiable auprès de l'ORIAS (www.orias.fr – 1 rue Jules Lefebvre, 75009 Paris) – RCS Paris 831 382 601